

Altimate y TecVD despliegan en el fabricante de trenes una arquitectura de seguridad basada en tecnología de Fortinet

Vossloh

Redacción CHANNEL PARTNER



Línea de montaje de trenes de Vossloh, cuyas locomotoras van a parar a compañías como Renfe.

Altimate, mayorista de soluciones de valor de almacenamiento, infraestructura y seguridad informática para todo tipo de empresas, ha sido el mayorista responsable, como principal distribuidor de Fortinet en España y Portugal, del despliegue de una nueva arquitectura de seguridad de red para Vossloh, empresa líder en Europa en el diseño y construcción de locomotoras y trenes de pasajeros. TecVD, como *partner* de Fortinet, ha realizado el proceso de implementación, después de detectar las necesidades del cliente. El desarrollo de la solución de Fortinet permite ahora a Vossloh autorizar el acceso externo a su red, tanto a su personal desplazado como al de las empresas con las que colabora habitualmente. Hasta la fecha de esta implantación, la compañía contaba con cortafuegos de Cisco y un equipo IDS/IPS de Juniper, además de con un servicio de *outsourcing*, soportado por SCC, encargado de su seguridad perimetral, pero que no era lo suficientemente flexible como para satisfacer los nuevos requerimientos de gestión y *reporting*. En consecuencia, hace un año la constructora de locomotoras se planteó la posibilidad de abrir sus sistemas a accesos externos. TecVD, *partner* de Altimate y

Fortinet, ha sido el responsable de realizar la evolución del análisis, consultoría e implantación de la nueva solución de seguridad. "Las soluciones de Fortinet han cubierto con creces nuestras expectativas iniciales. No solo hemos reducido el riesgo de intrusiones y abierto nuevas vías seguras de comunicación con nuestro personal y empresas asociadas, sino que también nos ha permitido reducir los costes de adquisición, mantenimiento y operación", asegura Juan José Gómez Sanz, responsable de sistemas de información de Vossloh España. Vossloh ha accionado funcionalidades clave incorporadas en los *appliances* Fortinet, como *firewall*, antivirus, IDS, IPS, filtrado web, control de aplicaciones, VPN y gestión de tráfico. Además, como parte del proyecto, también se ha insertado un FortiAnalyzer en modalidad de software como servicio (SaaS) para analizar y producir informes de forma automatizada sobre cualquier incidente que se produzca en los equipos FortiGate. La solución SaaS se basa en el servicio de suscripción FortiAnalyzer "virtual", que proporciona el *partner*, TecVD, y a través del cual Vossloh recibe informes y alertas. "Desde TecVD estamos muy satisfechos del trabajo realizado en Vossloh, especialmente de la creación de los túneles para la comunicación entre los

Las claves

Cliente: Vossloh es una firma de origen alemán que diseña y construye locomotoras y trenes de pasajeros desde hace más de 100 años.

Solución: Appliances Fortinet en los que se han dado de alta funcionalidades como cortafuegos, antivirus, IDS, IPS, filtrado web, control de aplicaciones, VPN y gestión de tráfico. Además, TecVD ofrece la solución FortiAnalyzer en modalidad de software como servicio (SaaS). Se sustituyeron equipos de Cisco y Juniper.

Plazos: Las cuatro fases del proyecto se ejecutaron en seis meses, aunque todavía quedan trabajos pendientes.

Presupuesto: 40.000 euros (IVA no incluido) por las cuatro fases del proyecto.

Ventajas: Vossloh puede autorizar el acceso externo a su red, tanto a su personal desplazado como al de las empresas con las que colabora habitualmente. Además, la nueva solución se adapta a los nuevos requerimientos de gestión y *reporting*, algo que no le era fácil al servicio subcontratado anteriormente por el cliente.

Partners: En este proyecto han colaborado el mayorista Altimate y TecVD, *partner* certificado de Fortinet especializado en la implantación de soluciones de seguridad perimetral, gestión de tráfico, cifrado de datos o protección de bases de datos.

sistemas embebidos de las locomotoras y los sistemas de monitorización de Vossloh. Seguimos trabajando con Vossloh para ampliar los servicios ofrecidos de manera segura al personal repartido por todo el mundo y el acceso a los sistemas CAD/CAM por parte de las empresas de ingeniería colaboradoras", explica Francisco José Garrido, socio consultor de TecVD. La solución se implantó en diferentes fases a lo largo de unos 6 meses y equivalentes a 30 jornadas de trabajo completas. Además, en la actualidad se siguen poniendo en producción nuevas funcionalidades, como la integración con Active Directory. Además, el presupuesto inicial ascendió a 40.000 euros (IVA no incluido), aunque el proyecto todavía tiene flecos. Por último, Juan Antonio de la Fuente, responsable de marketing del área de seguridad y networking del mayorista Altimate, apunta que "una vez más", Altimate, junto a su red de *partners*, consigue ofrecer a empresas "soluciones tecnológicas fáciles de usar y con capacidades de monitorización en tiempo real, lo que supone la plena satisfacción de los intereses y necesidades de estos".

www.altimate.es
www.tecvd.com